



סילבוס קורס

שם הקורס בעברית: "יזמות – מבט הוליסטי"

שם קורס באנגלית: "Entrepreneurship – Holistic View"

מס' קורס: 202-1-5931

סוג קורס: בחירה

נק"ז: 2.0

מרצה הקורס: אטל חייט שטיין, מוסמכת במשפטים, עו"ד

דרישות קדם: אוטומטים, תכנות מערכות, תכנון אלגוריתמים

שעת קבלת תלמידים: יום שני בשעה 11:00. יתכן לפי הצורך גם משעה 14:00 אחרי השיעור.

סילבוס בעברית

1. "איך להיות מיליונר?" - מבנה כללי של הקורס וסקירת כל תהליך היזמות, התייחסות ל"אני": המנכ"ל/היזם או איש האקדמיה או השכיר - חזון ומטרות, מזל, מעברים, ניהול זמן
2. "איך מקימים סטארט - אפ?" ארגון העסק: יחיד או תאגיד
3. "איך אנהל את המיזם": 'מנהיג, מנהל / מנכ"ל או מפתח?', מודל עסקי, תכנית עסקית, דרכי ניהול, עבודת צוות, התמודדות עם קונפליקטים, קבלת החלטות
4. "על מה ניתן להקים סטארט אפ?" המוצר או התהליך: מחקר ופיתוח, הגנה משפטית של הקניין הרוחני - פטנט, זכויות יוצרים, סימני מסחר, סוד מסחרי
5. מכשירים משפטיים בידי היזם: א. חוזים - כריתה, הפרה, סוגים: סודיות, מכר, רישיון, תמלוגים, עבודה
6. מכשירים משפטיים בידי היזם: ב. שטרות, ערבות, שיעבוד, משפט עסקי
7. המשאבים שבידי היזם: כח אדם - שכיר, יועץ, מיקור חוץ, תשתיות, השקעה, מימון וכספים
8. מיסוי, לוגיסטיקה, שינוע
9. שיווק, פרסום, מכירות, ניהול משא ומתן
10. אתיקה בעסקים בכלל ובהחלטות בתחום הקניין הרוחני בפרט, סיכום הקורס

סילבוס באנגלית

1. "How to be a millionaire?" - General structure of the course and review of the entrepreneurial process, a reference to "ME" as the CEO, the entrepreneur, the employee or the academic - vision and goals, luck, transitions, time management
2. "How to set up a start - up?" Business organization: individual or incorporation
3. "How do I manage my project": 'Leader, Director / CEO, or developer?', Business model, business plan, methods of management, teamwork, conflict resolution, decision making
4. "What makes a start-up"? Product or process: research and development, legal protection of intellectual property - patent, copyright, trademark, trade secret

5. **Legal instruments** of the entrepreneur (A) Contracts - formation, violation, types: confidentiality, sale, license, royalties, employment
6. **Legal instruments** of the entrepreneur (B) promissory notes, guarantees, lien, business law
7. **Resources available to the developer**: human resources - employee, consultant, outsourcing, infrastructures, investment, financing
8. **Taxation, logistics, transportation**
9. **Marketing, advertising, sales, negotiation skills**
10. **Business ethics** in general and intellectual property decisions in particular. **Summary**

דרישות הקורס

מטלות: 3 מטלות במשקל 8,8,9 נקודות מתוך 100 של הציון הסופי, שמטרתן יישום החומרים הנלמדים.

מרכיבי ציון הקורס

בוחני ביניים: 3 בחנים במשקל 25 נקודות מתוך 100 של הציון הסופי, באורך 30 דקות במתכונת מבחן אמריקאי של 25 שאלות:

1. על נושאים 1-3 שייערך בסוף המפגש החמישי
2. על נושאים 4-6 שייערך בסוף המפגש התשיעי
3. על נושאים 7-9 שייערך בסוף המפגש האחרון

נוכחות חובה: לפחות 80% מהמפגשים **תנאי לקבל ציון** בקורס.

ספרות הקורס – אין. יופנו במהלך הקורס